



MATUCH DE CARVALHO

Advogados Associados

RELATÓRIO INAUGURAL DE ATIVIDADES DA RECUPERANDA

Exercícios: 2019, 2020 e 2021

ENAVAL – ENGENHARIA NAVAL E OFFSHORE LTDA.

Processo nº 0039170-02.2022.8.19.0002

MATUCH DE CARVALHO

Advogados Associados



EXCELENTÍSSIMO SENHOR JUIZ DE DIREITO DA 8ª VARA CÍVEL DA COMARCA DE NITERÓI – RIO DE JANEIRO

Processo nº 0039170-02.2022.8.19.0002

MATUCH DE CARVALHO ADVOGADOS ASSOCIADOS, representado pelo sócio **JULIO MATUCH DE CARVALHO**, advogado, inscrito na OAB/RJ sob o nº 98.885, Administrador Judicial de **ENAVAL – ENGENHARIA NAVAL E OFFSHORE LTDA.**, vem a Vossa Excelência, nos autos da presente **Recuperação Judicial**, em atendimento ao disposto no artigo 22, II, c da Lei 11.101/2005, apresentar o **RELATÓRIO INAUGURAL DE ATIVIDADES DA RECUPERANDA**, na forma que segue.

De início, cumpre informar que essa Administração Judicial, **MATUCH DE CARVALHO ADVOGADOS ASSOCIADOS**, nomeada no processo de Recuperação Judicial da empresa **ENAVAL – ENGENHARIA NAVAL E OFFSHORE LTDA**, contratou a K2 Consultoria Econômica (“K2 Consultoria”) para a prestação de serviços de consultoria econômica, a esse auxiliar do juízo. Assim é que vêm a Vossa Excelência, respeitosamente, apresentar o Relatório Inaugural de Atividades da Recuperanda.

As informações apresentadas neste relatório foram fornecidas pela administração da Recuperanda. Ressaltamos que esse auxiliar não é o responsável pela elaboração dos números contábeis da empresa e não realizou trabalho de auditoria independente. Entretanto, de acordo com o artigo 22 da Lei 11.101/2005, esse Administrador Judicial realiza visitas periódicas nos estabelecimentos relacionados à Recuperanda, solicitando documentos, informações e esclarecimentos relevantes em busca de acurácia nos números apresentados.

ÍNDICE



HISTÓRICO	5
CREDORES	11
SITUAÇÃO FISCAL	12
GLOSSÁRIO	13
DESTAQUES	14
INFORMAÇÕES FINANCEIRAS E ÍNDICES ANALÍTICOS	15
COMENTÁRIOS	25

A **Enaval Engenharia Naval e Offshore LTDA** atua, desde 1998, no ramo de serviços de construção naval e engenharia offshore, upgrades, serviços de reparo e construção e montagem e manutenção. À época de sua fundação, o Brasil atravessava uma crise no setor naval e de construções offshore. Assim, pela iniciativa de 3 (três) executivos da indústria de construção naval e de plataformas de petróleo, para produção de petróleo e gás, a Enaval surgiu atenta às demandas do mercado.

No final dos anos 90, o cenário brasileiro, sobretudo no aspecto offshore, contava com plataformas com longo tempo de operação, razão pela qual a vida útil dos referidos equipamentos estava extremamente avançada. Nesse contexto, a Enaval enxergou demanda para incremento das plataformas de acordo com os avanços tecnológicos do aludido período. Assim, a Enaval passou a oferecer os seguintes serviços: modificação, instalação e substituição de equipamentos, maximização de pessoas embarcadas com a ampliação de áreas habitáveis, novos camarotes (acomodações), áreas de lazer, além da rotineira manutenção das plataformas.

Em 2002, a Enaval iniciou na área de construção de módulos para plataformas de produção de petróleo e gás. A partir desse tipo de trabalho, além do pessoal qualificado e capacidade de gerenciamento e supervisão, a Enaval maximizou seu quadro de funcionários. Em 2005, dispunha de uma força de trabalho de 550 funcionários e obteve o faturamento de R\$ 34.400.000,00 (trinta e quatro milhões e quatrocentos mil reais), que corresponderam na ocasião a USD 15.000.000,00 (quinze milhões de dólares). Nesse ano, a Enaval realizou a primeira exportação de Skids (pequenos módulos), sendo 4 equipamentos com peso total de 60 toneladas, destinados aos Estados Unidos.

No começo dos anos 2000, sobretudo entre os anos de 2005 e 2010, o ramo de construção de plataformas cresceu devido ao aumento do preço do petróleo e os investimentos da Petrobras na exploração de petróleo e gás. Por conseguinte, a demanda para construção de módulos e de modificações em plataformas já existentes cresceu consideravelmente.

Assim, em 2008, a Enaval começou suas atividades na cidade de Niterói/RJ, além de utilizar outros locais para construir os equipamentos necessários para honrar seus contratos.

Em 2011, a Enaval foi contratada para a construção de 8 módulos, tendo como prazo de entrega o período de 4 anos. Nessa época, a empresa já estava nacionalmente consolidada no setor da construção módulos e fechou contratos para a produção desse equipamento. Assim, até 2015, a Enaval entregou o total de 47 módulos para diversas plataformas de petróleo que foram construídas ou tiveram sua construção finalizada no Brasil.

Ao longo de sua história, a Enaval executou mais de 300 contratos, de modo que chegou a gerar um faturamento anual que variou de R\$ 50.000.000,00 (cinquenta milhões de reais) a R\$ 80.000.000,00 (oitenta milhões de reais). Acerca do faturamento, vale mencionar que este subiu para o patamar de R\$ 150.000.000,000 (cento e cinquenta milhões de reais) por ano nos anos de 2017 e 2018 em função do contrato para aumento da capacidade de produção de gás da Plataforma de Mexilhão, nos campos do pré-sal da Bacia de Santos.

HISTÓRICO

CAUSAS DA CRISE (1/2)



Apesar do robusto histórico de sucesso na contínua e ininterrupta atividade empresarial da Enaval, os fatores econômicos e financeiros do país refletiram em sua performance, resultando na atual situação de crise da empresa, exigindo o presente pedido de Recuperação Judicial para a superação das dificuldades enfrentadas, com vistas a sua preservação, de seus funcionários e dos seus encargos presentes e futuros, mantendo-se firme como agente relevante do cenário econômico e social do Estado do Rio de Janeiro.

Em 2014, verificou-se grande queda do preço do barril de petróleo, de modo que o patamar de cem dólares por barril despencou para quarenta dólares. Conseqüentemente, o nicho de mercado da Enaval foi afetado, sobretudo o setor de construção de plataformas e seus componentes. Naquele ano, a Enaval possuía contratos em andamento de construção de módulos de plataforma que mantiveram a normalidade da empresa, porém, diante da crise, não havia perspectiva de novas contratações nesse segmento. Nos anos de 2016 e 2017, o setor de construção de plataformas de petróleo no Brasil começou a declinar, reduzindo drasticamente a demanda no país. Para adaptar-se, a Enaval investiu no segmento de manutenção offshore e de obras de modificações e ampliação de plataformas de petróleo existentes já em operação.

Contudo, em 2018, a queda no setor já era uma realidade para o ramo da Enaval, tendo repercutido de forma negativa e intensa nas atividades da empresa em 2019. Havia uma expectativa de melhora no cenário de crise para o ano de 2020, entretanto, restou frustrada em razão da decretação do estado de Calamidade Pública pelo Governo Federal, devido à Pandemia do COVID-19, acarretando na suspensão e restrição de muitas atividades, incluindo as de manutenção e modificações nas plataformas de petróleo exercida naquele momento pela Enaval. Diante do retrocesso econômico, foram necessárias adoções de medidas extremas, pois houve grande queda no número de empregos e investimentos.

HISTÓRICO

QUADRO DE SÓCIOS



De acordo com o seu Contrato Social, o capital social da Enaval é de R\$ 300.000,00 (trezentos mil reais) dividido em 300.000 (trezentas mil) quotas, com valor nominal de R\$ 1,00 (um real) cada uma, totalmente subscrito e integralizado em moeda corrente do país, assim distribuído entre os sócios:

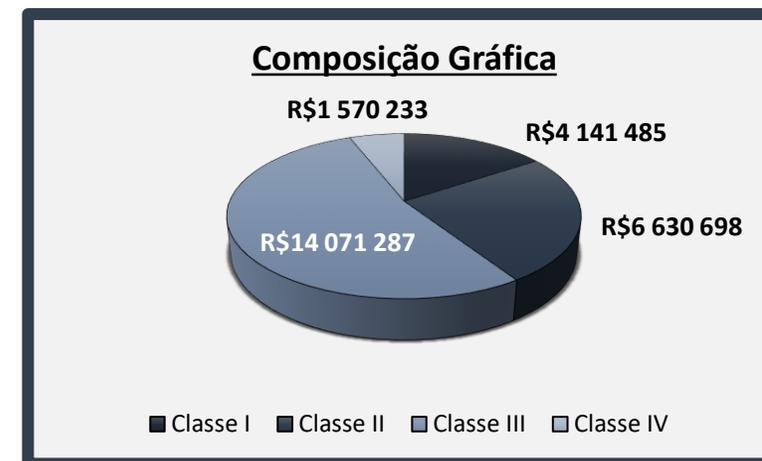
Sócios	Quotas	Valor
Amauri Figueira Rodrigues	100.000	R\$ 100.000,00
Myriam Sgura	100.000	R\$ 100.000,00
Sergio Jorge Furley dos Santos	100.000	R\$ 100.000,00
Total	300.000	R\$ 300.000,00

A seguir, apresenta-se um quadro-resumo contendo o número de credores e seus créditos. É importante ressaltar que o quadro foi produzido a partir da Lista de Credores da Recuperanda, a qual sofre alterações no decorrer do processo.

➤ Tabela Resumo:

ENAVAl			
Credores	Tipo de Credores	Nº de Credores	Valor dos Créditos
Classe I	Trabalhista	78	R\$ 4.141.485
Classe II	Garantia Real	2	R\$ 6.630.698
Classe III	Quirografários	40	R\$ 14.071.287
Classe IV	ME e EPP	27	R\$ 1.570.233
Total	-	147	R\$ 26.413.703

➤ Composição Gráfica:



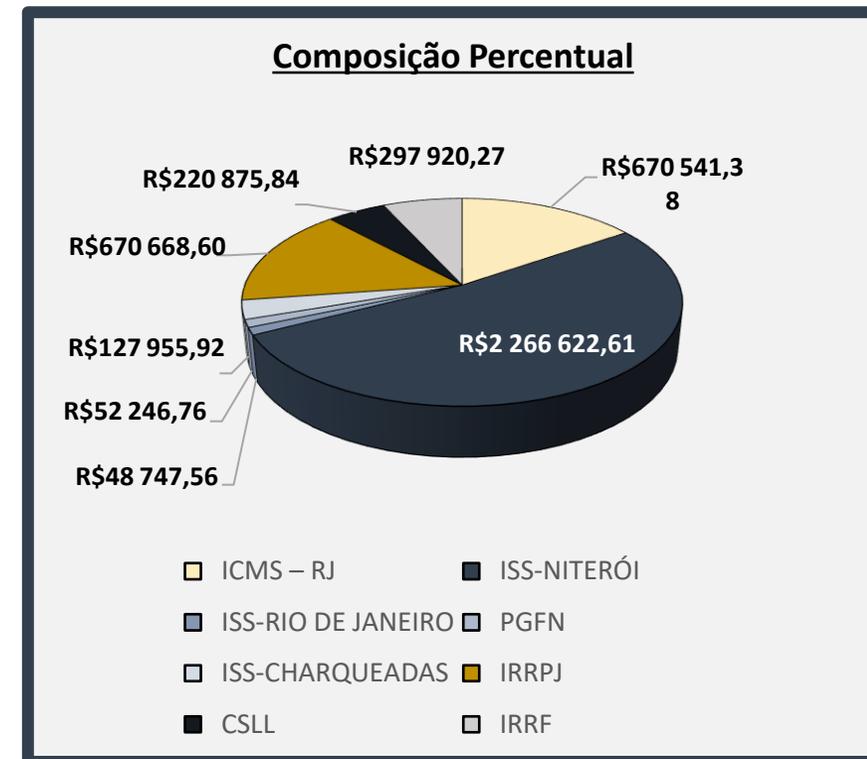
O envio das informações da Recuperanda em relação ao Passivo Fiscal da empresa é referente à 01/23.

TIPO DO DÉBITO	VALOR
ICMS - RJ	R\$ 670.541,38
ISS - NITERÓI	R\$ 2.266.622,61
ISS - RIO DE JANEIRO	R\$ 48.747,56
PGFN	R\$ 52.246,76
ISS - CHARQUEADAS	R\$ 127.955,92
IRRPJ	R\$ 670.668,60
CSLL	R\$ 220.875,84
IRRF	R\$ 297.920,27
TOTAL IMPOSTOS A RECOLHER	R\$ 4.355.578,94
TOTAL SALDO FISCAL	R\$ 4.355.578,94

➤ Tabela Resumo:

RESUMO MENSAL	-	-	jan/23
IMPOSTOS A RECOLHER	-	-	R\$ 4.355.578,94
TOTAL	-	-	R\$ 4.355.578,94

➤ Demonstração Gráfica:



Termo	Definição/Significado
Ativo Circulante	<p>São os bens e direitos que possuem um maior grau de liquidez, ou seja, os que podem ser convertidos em dinheiro rapidamente com um prazo <u>inferior</u> a 360 dias.</p> <p>Exemplos de contas: Bancos, Caixa, Estoque de curto prazo, Contas à Receber de curto prazo, Aplicações Financeiras de curto prazo.</p>
Ativo Realizável a Longo Prazo	<p>São os bens e direitos que possuem um menor grau de liquidez, ou seja, os que podem ser convertidos em dinheiro com um prazo <u>superior</u> a 360 dias.</p> <p>Exemplos de contas: Estoque de longo prazo, Contas à Receber de longo prazo, Aplicações Financeiras de longo prazo.</p>
Ativo Permanente	<p>É um grupo de contas de bens e direitos de permanência duradoura, ou seja, não possuem um alto grau de liquidez, sem um prazo específico para conversão dos saldos em dinheiro.</p> <p>Exemplo de contas: Imobilizado, Investimentos e Intangível (marcas e patentes).</p>
Passivo Circulante	<p>São as obrigações que são pagas com um prazo <u>inferior</u> a 360 dias.</p> <p>Exemplo de contas: Fornecedores, Empréstimos e Financiamentos, Impostos à pagar.</p>
Passivo Exigível a Longo Prazo	<p>São as obrigações que são pagas com um prazo <u>superior</u> a 360 dias.</p> <p>Exemplo de contas: Fornecedores, Empréstimos e Financiamentos, Impostos à pagar.</p>

Destques

Exercícios:

2019-2020-2021

1

Margem EBIT

A margem EBIT da empresa apresentou variações positivas no decorrer dos três anos analisados.

2

Índices de Liquidez

A empresa apresentou índices de liquidez bastante variáveis entre os anos, demonstrando uma inconstância em suas variações patrimoniais.

3

Margem Líquida

Apresentou margem líquida negativa nos períodos analisados, embora venha evoluindo ao longo dos três anos.

4

Endividamento

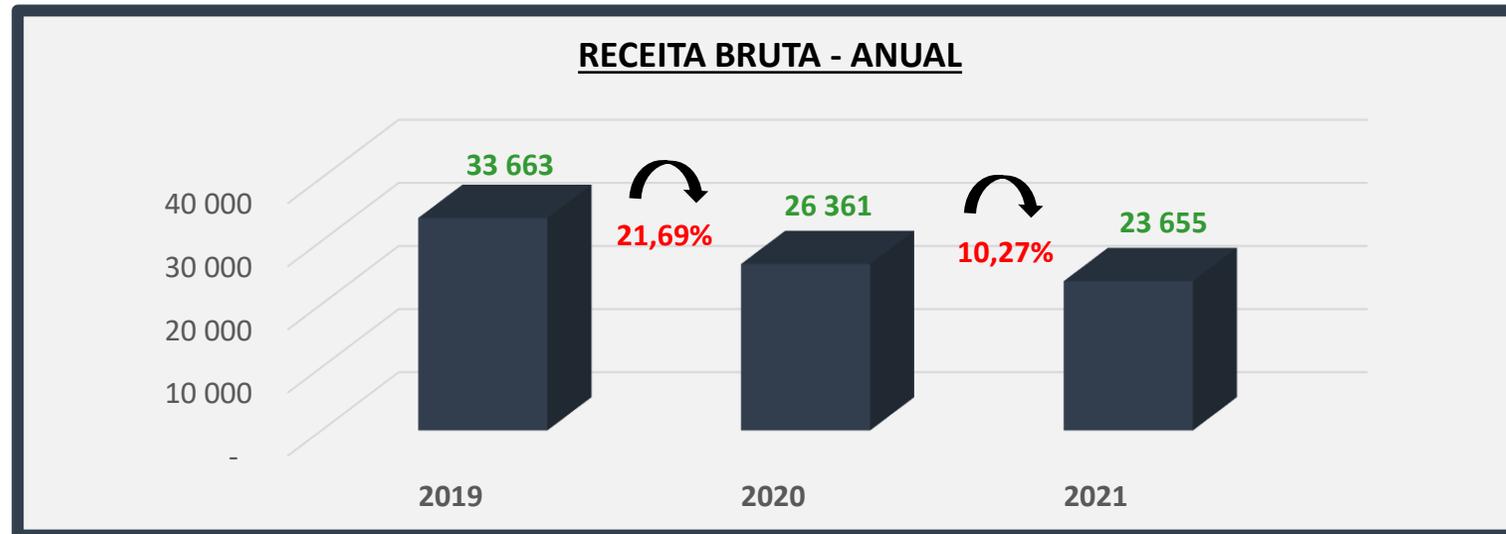
Demonstra incapacidade de equilibrar suas dívidas no comparativo de seu EBITDA, uma vez que o mesmo encontra-se negativo nos anos analisados.

INFORMAÇÕES FINANCEIRAS – ENAVAL

EXERCÍCIOS: 2019-2020-2021

ENAVAL – ÍNDICES ANALÍTICOS

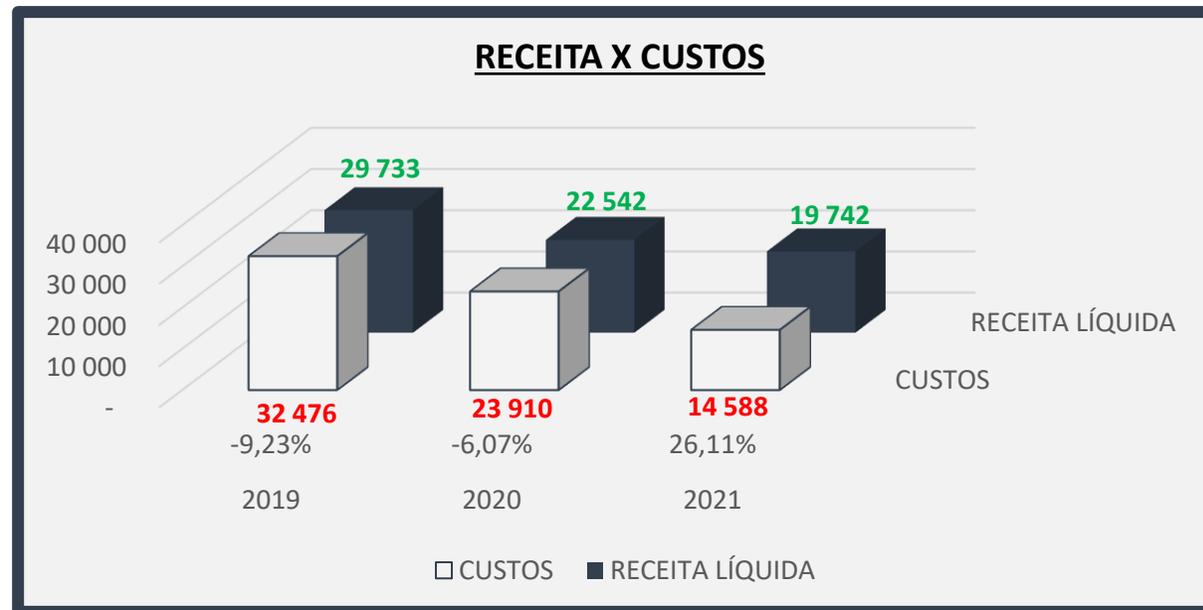
RECEITA



RECEITA: representa o total do valor auferido pelas vendas de produtos, mercadorias ou prestação de serviço da empresa. Em outras palavras, é o faturamento do negócio. Uma das importâncias da receita é para a empresa se preparar para eventuais sazonalidades em seus resultados e identificar níveis eficazes de quanto precisa vender para gerar resultados líquidos positivos.

ENAVAL – ÍNDICES ANALÍTICOS

RECEITA

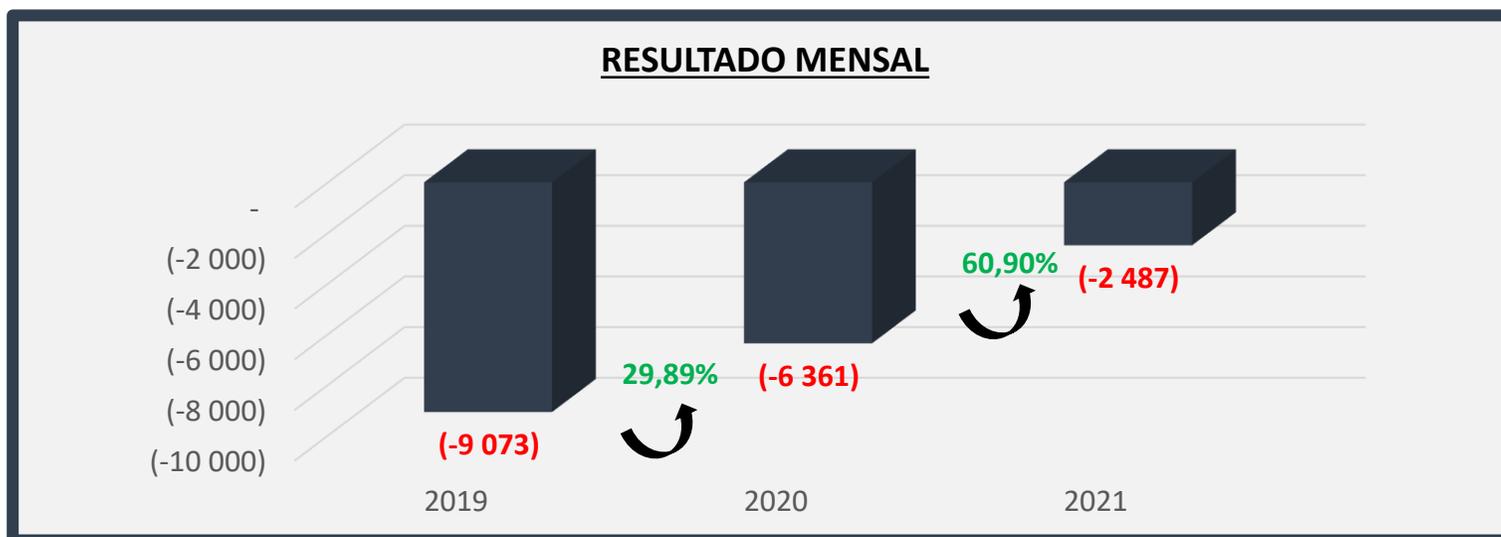


RECEITA X CUSTO: o gráfico realiza uma análise comparativa da Receita Líquida com os Custos.

*Os valores percentuais representam o saldo remanescente (em porcentagem) da Receita após dedução dos Custos da Recuperanda.

ENAVAL – ÍNDICES ANALÍTICOS

RECEITA



RESULTADO: é o saldo que se obtém após realizar todos os descontos obrigatórios de uma companhia.

ENAVAL – ÍNDICES ANALÍTICOS

BALANÇO PATRIMONIAL



ATIVO	2019	2020	2021
	65.678	63.267	64.416
CIRCULANTE	50.747	40.884	38.128
Caixa e Equivalentes de Caixa	3.579	3.636	1.396
Contas a Receber	24.543	12.414	12.657
Estoques	4.777	-	-
Adiantamentos	3.914	6.597	9.159
Depósitos Judiciais	3.140	7.402	7.401
Impostos a Recup/Compens	10.793	10.835	7.513
ATIVO NÃO CIRCULANTE	14.931	22.383	26.288
REALIZÁVEL A LONGO PRAZO	9.656	12.840	14.116
Contas a Receber	4.885	4.885	4.885
Impostos a Recuperar	4.645	7.922	9.205
Despesas Antecipadas	126	34	27
PERMANENTE	5.275	9.543	12.171
Imobilizado	5.214	9.483	12.111
Intangível	60	60	60

PASSIVO	2019	2020	2021
	65.678	63.267	64.416
CIRCULANTE	38.859	38.762	35.634
Fornecedores	5.284	5.903	7.932
Empréstimos e Financiamentos	14.828	15.980	9.863
Salários e Encargos	2.514	1.791	3.156
Impostos e Contribuições a Recolher	1.301	798	1.175
Parcelamento de Impostos	1.462	1.219	1.307
Provisão de férias e encargos sociais	1.885	1.768	2.072
Adiantamento de Clientes	1.422	40	407
Outros Passivos Circulantes	10.164	11.265	9.721
NÃO CIRCULANTE	14.833	13.732	16.610
Empréstimos e Financiamentos	10.804	10.045	13.371
Parcelamento de Impostos	4.029	3.687	3.239
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	11.986	10.773	12.172
Capital Social	300	300	300
Reserva de Capital	12.869	18.016	21.903
Lucros (Prejuízos) Acumulados	(1.183)	(7.544)	(10.031)

ENAVAL – ÍNDICES ANALÍTICOS

DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO

DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO DO EXERCÍCIO	2019	AV% - 2019	2020	AV% - 2020	2021	AV% - 2021
RECEITA BRUTA	33.663	-	26.361	-	23.654	-
(-) Deduções	(3.930)	-	(3.819)	-	(3.913)	-
1 RECEITA LÍQUIDA	29.732	100,00%	22.542	100,00%	19.742	100,00%
(-) Custos Bens e Serv.	(32.476)	-109,23%	(23.910)	-106,07%	(14.588)	-73,89%
LUCRO BRUTO	(2.743)	-9,23%	(1.376)	-6,10%	5.154	26,11%
(-) DESPESAS OPERACIONAIS	(10.114)	-34,02%	(7.498)	-33,26%	(6.535)	-33,10%
(-) Despesas Gerais e Administr	(9.395)	-31,60%	(6.935)	-30,76%	(6.107)	-30,93%
(-) Depreciação e Amortização	(719)	-2,42%	(562)	-2,49%	(428)	-2,17%
2 LUCRO OPERACIONAL (EBIT)	(12.858)	-43,24%	(8.865)	-39,13%	(1.381)	-7,00%
Resultado Não Operacional	8.158	27,44%	7.470	33,14%	1.994	10,10%
Resultado Líquido Financeiro	(4.373)	-14,71%	(4.966)	-22,03%	(3.100)	-15,70%
RESULTADO ANTES DE IR E CSLL	(9.073)	-30,51%	(6.361)	-28,22%	(2.487)	-12,60%
IR e Contribuição Social	-	-	-	-	-	-
RESULTADO LÍQUIDO PERÍODO	(9.073)	-30,51%	(6.361)	-28,22%	(2.487)	-12,60%

AV%: o principal objetivo da **Análise Vertical** é mostrar a importância de cada conta na demonstração financeira a que pertence. A **Análise Vertical** pode ser feita em qualquer demonstração financeira. Entretanto, ela alcança sua plenitude quando efetuada na Demonstração do Resultado do Exercício.

- **Números em Milhares de Reais**

MARGENS	2019	2020	2021
BRUTA	-9,23%	-6,10%	26,11%
EBIT	-43,24%	-39,13%	-7,00%
EBITDA	-40,83%	-36,83%	-4,83%
LÍQUIDA	-30,51%	-28,22%	-12,60%

Margem BRUTA: é calculada através da divisão do Lucro Bruto pela Receita Líquida

Margem EBIT: é calculada através da divisão do Lucro Operacional pela Receita Líquida

Margem EBITDA: é calculada através da divisão do EBITDA pela Receita Líquida

Margem Líquida: é calculada através da divisão do Lucro Líquido pela Receita Líquida

- A margem negativa não possui utilidade prática, mas é interessante observar a magnitude para se entender a capacidade de recuperação da empresa.

EBITDA	2019	2020	2021
(A) EBIT	(12.858)	(8.865)	(1.381)
(B) DEPREC./AMORT.	(719)	(562)	(428)
(A) – (B) = EBITDA	(12.139)	(8.303)	(953)

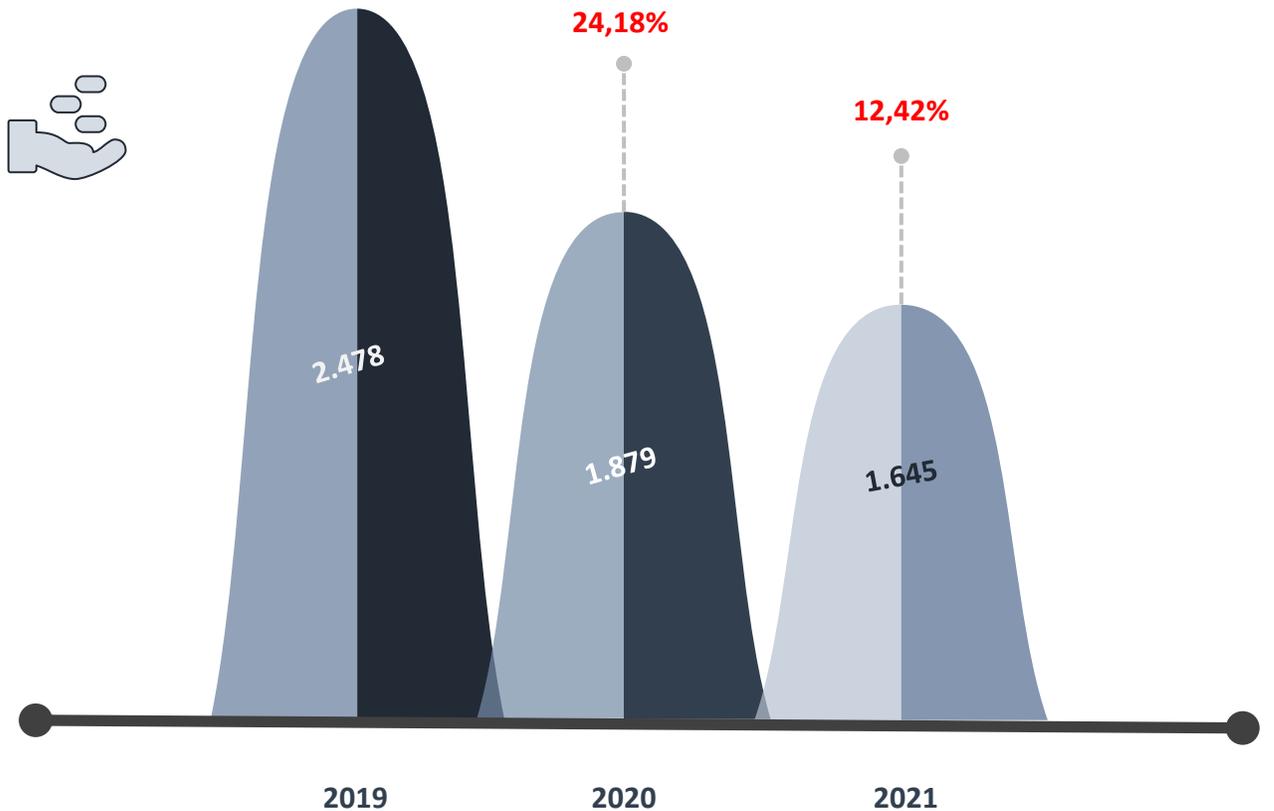
ENAVAL – ÍNDICES ANALÍTICOS

RECEITA LÍQUIDA MÉDIA

Receita Líquida Média Anual

O gráfico ao lado representa a Receita Líquida Média Anual dos 3 (três) anos.

% Os percentuais apresentados são correspondentes à variação do faturamento entre os anos.



ENAVAL – ÍNDICES ANALÍTICOS

ÍNDICES DE LIQUIDEZ



Índices de Liquidez	2019		2020		2021
Liquidez Imediata	0,0921	↑	0,0938	↓	0,0392
Liquidez Corrente	1,3059	↓	1,05047	↑	1,0700
Liquidez Seca	1,1830	↓	1,0547	↑	1,0700
Liquidez Geral	1,4031	↑	1,4498	↑	1,5032

3

↑ Aumento de Liquidez ↓ Redução da Liquidez ↔ Manutenção da Liquidez

Liquidez Imediata = Consiste na divisão entre as Disponibilidades e o Passivo Circulante.

Liquidez Corrente = Consiste na divisão entre o Ativo Circulante e o Passivo Circulante.

Liquidez Seca = Consiste na divisão entre o (Ativo Circulante - Estoques) e o Passivo Circulante.

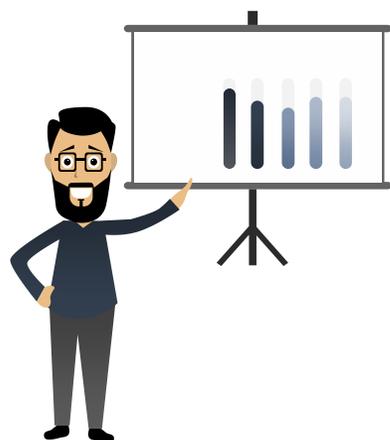
Liquidez Geral = Consiste na divisão entre o Ativo Circulante + Realizável a Longo Prazo e o Passivo Circulante + Passivo Não Circulante.

Os índices podem ser interpretados conforme descrito abaixo:

- **Maior que 1:** resultado que demonstra que a companhia é capaz de honrar todas as suas obrigações e deveres.
- **Se igual a 1:** resultado que demonstra que a companhia tem capacidade de honrar o valor exatamente igual aos seus deveres e obrigações.
- **Se menor que 1:** não há capacidade financeira suficiente para honrar seus deveres e obrigações, se liquidada neste momento.

ENAVAL – ÍNDICES ANALÍTICOS

QUADRO RESUMO



Resumo das Informações Relevantes	Receita Líquida	Resultado Líquido	Patr. Líquido	Ebitda	Margem Líquida
2019	29.732	(9.073)	11.986	(12.139)	-30,51%
2020	22.542	(6.361)	10.773	(8.303)	-28,22%
2021	19.742	(2.487)	12.172	(953)	-12,60%

O quadro acima apresenta de forma resumida os principais dados financeiros da Recuperanda e suas variações numéricas (dentro do intervalo analisado)

Receita Líquida: Também conhecida como receita de bens e/ou serviços, são as vendas subtraídas das devoluções e vendas canceladas, descontos concedidos incondicionalmente e Impostos e contribuições sobre as vendas.

Resultado Líquido: Saldo contábil final do período analisado.

Patrimônio Líquido: Representa os valores aportados pelos sócios (capital social), acrescidos dos resultados acumulados pela empresa, excluindo as distribuições de dividendos e JCP.

Ebitda: é a sigla de “*earnings before interest, taxes, depreciation and amortization*”, que significa “Lucro antes juros, impostos, depreciação e amortização”, em português. Indica propriamente o quanto a empresa gera de caixa das suas atividades operacionais.

Margem Líquida: Lucro Líquido/Receita Líquida – Seria a relevância do lucro em relação a receita líquida.

ENAVAL – ÍNDICES ANALÍTICOS

ANÁLISE DO ENDIVIDAMENTO



Competência	Disponibilidades	Dívida Bruta	Dívida Líquida	Dívida Líquida/Ebitda
2019	3.579	25.632	22.053	P
2020	3.635	26.025	22.390	P
2021	1.396	23.234	21.838	P

4

O quadro acima apresenta de forma resumida os principais dados financeiros relacionados às dívidas da Recuperanda (dentro do intervalo analisado).

Caixa e Equivalentes: são as reservas financeiras disponíveis, que podem ser acessadas imediatamente. Isto é, dinheiro em caixa, aplicações financeiras de curto prazo, títulos e valores imobiliários de curto prazo. Fonte: Balanço Patrimonial.

Dívida Bruta: representada pelos empréstimos e financiamentos bancários (de curto e longo prazo).

Dívida Líquida: (Dívida Bruta – Caixa) – Seria a dívida bruta da empresa subtraindo o Caixa e Equivalentes.

Dívida Líquida / Ebitda: é o multiplicador do número de EBITDA necessário para quitação integral da dívida líquida.

P: representa um prejuízo apresentado no período, impossibilitando o cálculo do índice.

➤ Os comentários abaixo são referentes às notas destacadas no decorrer do relatório.

- 1** A **Receita Líquida** da Recuperanda no ano de 2019 foi de R\$ 29.732.000,00. Dentre os três anos analisados, foi a maior Receita Líquida, pois em 2020, houve uma redução de 24,18% levando a Receita para R\$ 22.542.000,00. Em 2021, uma redução em relação ao ano anterior, dessa vez de 12,42%. Dessa forma, conseqüentemente, a **Receita Líquida Média** também reduziu ao longo do período.
- 2** No entanto, ao passo que na Receita Líquida houve redução, os custos e despesas também reduziram em proporção maior que a Receita de forma que o **Resultado Operacional (EBIT)**, negativo em 2019, reduziu nos dois anos seguintes, saindo de R\$ 12.858.000,00 para R\$ 8.865.000,00, uma queda de 31,05% de 2019 para 2020. Considerando o ano de 2021, o EBIT negativo, reduziu em 84,42%.
- 3** Os **Índices de Liquidez** da empresa em geral oscilaram ao longo dos três anos. Importante destacar que quanto mais próximo o índice estiver da unidade, melhor estará a saúde financeira da empresa. Diante disso, a situação da empresa nos remete a um otimismo em honrar com seus compromissos de curto e longo prazo, uma vez que os índices se apresentam perto ou acima da unidade.
- 4** Sobre a “Análise do Endividamento” da empresa nota-se que os seus índices de **Dívida Líquida/Ebitda** não foram calculados, em razão do Ebitda apresentado ter sido negativo no período, o que impossibilita o cálculo.

MATUCH DE CARVALHO

Advogados Associados

K2 consultoria
econômica



Diante das informações prestadas, este Administrador Judicial requer a juntada deste relatório aos autos.

Julio Matuch de Carvalho
OAB/RJ 98.885

João Ricardo Uchôa Viana
CORECON/RJ 17.382

Murilo Matuch de Carvalho
OAB/RJ 137.860

Henrique Santos Viana
CORECON/RJ 27.036

Johan Trindade
OAB/RJ 228.748

Leonardo Gonçalves Pedrosa
CRC/RJ 129.518

Michelle Sampaio
OAB/RJ 201.825

Luiz Fernando Brasil
CRC/RJ 077.626

Rua da Assembleia, 40 – 5º andar, Centro, Rio de Janeiro/RJ –Brasil
CEP 20011-000 PABX (55 21) 2544 0989 www.mcaa.adv.br

contato@k2consultoria.com

Rua Primeiro de Março, 23 - 14º andar. Centro, Rio de Janeiro - RJ
Tel.: (21) 2242-1313 ou (21) 3553-3239
www.k2consultoria.com